



Промсвязьбанк направил в ДОННАСА информационные листы с перечнем вакансий Донецкого филиала

Трудоустройство выпускников было и есть одним из приоритетов работы Донбасской национальной академии строительства и архитектуры. Представляем вашему вниманию письмо и вакансии «Промсвязьбанка».

Добрый день!

Промсвязьбанк ценит вклад Донбасской национальной академии строительства и архитектуры в обучение и подготовку молодых специалистов и благодарит за возможность сотрудничества и развития деловых отношений в сфере трудоустройства студентов Донбасской национальной академии строительства и архитектуры. Со своей стороны, Промсвязьбанк готов предложить студентам выпускных курсов, специалистам, магистрам и аспирантам возможность построения карьеры в банковской сфере.

Направляем информационные листы с перечнем вакансий в Управление корпоративных продаж Донецкого филиала с указанием должностных обязанностей и требований к кандидатам. Рассчитываем на информационную поддержку со стороны Донбасской национальной академии строительства и архитектуры с целью распространения и доведения вышеуказанного (сайт Университета, групповые беседы в мессенджерах, через кураторов и т.д.).

Продажи вне отделений



Профиль кандидата: менеджер по поддержке прямых продаж

Обязанности:

- назначение презентаций по телефону в компаниях на закрепленной территории для менеджеров DSA;
- актуализация имеющихся баз компаний юр.лиц;
- передача списка назначенных презентаций в курируемое подразделение;
- Анализ и приоритизация имеющейся базы компаний в Банковском CRM;

Требования:

- желание работать и развиваться в сфере активных продаж;
- опыт телефонных продаж и холодных звонков ЛПР;
- опыт в сфере продаж желателен;
- хорошие коммуникативные навыки;
- опытный пользователь MS Office.

Условия:

- работа в динамично развивающемся подразделении;
- стабильная заработная плата (оклад + премия от 40% от оклада);
- график работы 5/2;
- полный социальный пакет (ДМС, оформление ТК РФ);



Продажи вне отделений



Профиль кандидата: Менеджер (DSA)

Обязанности:

- продажа банковских продуктов вне отделений Банка;
- проведение выездных презентаций по продуктам Банка;
- консультирование Клиентов;
- оформление пакета документов с Клиентом для подачи в Банк;
- ведение собственной клиентской базы.

Требования:

- образование не ниже среднего специального;
- желание работать и развиваться в сфере продаж;
- хорошие коммуникативные навыки;
- уверенный пользователь MS Office;
- опыт в сфере продаж желателен.

Условия:

- работа в динамично развивающемся подразделении;
- стабильная заработная плата (оклад + премия от 40% от оклада);
- график работы 5/2;
- полный социальный пакет (ДМС, оформление ТК РФ);



Для оперативного взаимодействия с кандидатами и соискателями, мы хотели бы получить обратную связь в виде списков всех желающих, кого заинтересуют данные вакансии **до 27.12.2023г.** на электронную почту OstashovaVA@donetsk.psbank.ru, NazarenkoDV@donetsk.psbank.ru. Контактный номер для связи: +79493960914 Влада Александровна, +79493307500 Дмитрий Валерьевич.

Собеседования могут быть назначены в текущем году. Благодарим Вас за содействие в данном вопросе и надеемся на плодотворное сотрудничество!

С уважением, ПАО «Промсвязьбанк»